



Rédiger et négocier des contrats

DATES 2025

DURÉE

TARIF

4 DECEMBRE 2025 19 MARS 2026 23 JUIN 2026	1 JOUR	*1 000€ HT PAR PARTICIPANT
--	--------	----------------------------------

* À partir de 3 participants du même organisme
: 900 € HT / participant



OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Comprendre les différents types de contrats
- Identifier les clauses principales et leur rédaction
- Appréhender les spécificités liées aux négociations précontractuelles
- Savoir négocier efficacement les clauses d'un contrat

PRÉREQUIS

- Aucun prérequis nécessaire



PUBLIC

- Responsable juridique, juriste
- Personne en charge de la compliance
- Chargé d'affaires réglementaires
- Délégué à la protection des données



PROGRAMME

1. Principes généraux des contrats

- Typologie des contrats
- Conditions de validité
- Documents associés (cahier des charges)

2. Rédaction du contrat

- Définition de l'objet et de la durée
- Conditions financières
- Propriété intellectuelle
- Transfert et cession de contrats

3. Négociation du contrat

- Techniques de négociation des clauses
- Mise en pratique avec des études de cas