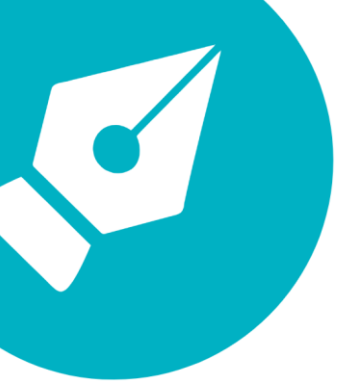




# Rédaction et négociation de contrats



## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Comprendre les différents types de contrats
- Connaître les clauses principales et leur rédaction
- Connaître les spécificités liées aux négociations précontractuelles



## COMPÉTENCES VISÉES

- Reconnaître les engagements essentiels d'un contrat
- Savoir négocier les clauses d'un contrat



## PRÉREQUIS

- Aucun prérequis nécessaire



## PUBLIC

- Responsable juridique, juriste
- Personne en charge de la compliance
- Chargé d'affaires règlementaires

## PROGRAMME

### 1. Principes généraux des contrats

- Différents types de contrats
- Critères de validité d'un contrat
- Documents nécessaires : cahier des charges

### 2. Rédaction du contrat

- Définir l'objet, la durée
- Conditions financières
- Propriété intellectuelle
- Transfert, cession de contrats

### 3. Négociation du contrat

- Négociation des clauses
- Mise en pratique avec des études de cas

## DATES

4 DECEMBRE 2025  
19 MARS 2026  
23 JUIN 2026

## DURÉE

1 JOUR

## TARIF

\*1 000€ HT  
PAR  
PARTICIPANT

\* À partir de 3 participants du même organisme  
: 900 € HT / participant