



Rédaction et négociation de contrats

DATES

DURÉE

TARIF

7 MARS 2024
4 JUILLET 2024

1 JOUR

*1 000€ HT
PAR
PARTICIPANT

* À partir de 3 participants du même organisme : 900 € HT / participant



OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Comprendre les différents types de contrats
- Connaître les clauses principales et leur rédaction
- Connaître les spécificités liées aux négociations précontractuelles



COMPÉTENCES VISÉES

- Reconnaître les engagements essentiels d'un contrat
- Savoir négocier les clauses d'un contrat



PRÉREQUIS

- Aucun prérequis nécessaire



PUBLIC

- Responsable juridique, juriste
- Personne en charge de la compliance
- Chargé d'affaires réglementaires

PROGRAMME

1. Principes généraux des contrats

- Différents types de contrats
- Critères de validité d'un contrat
- Documents nécessaires : cahier des charges

2. Rédaction du contrat

- Définir l'objet, la durée
- Conditions financières
- Propriété intellectuelle
- Transfert, cession de contrats

3. Négociation du contrat

- Négociation des clauses
- Mise en pratique avec des études de cas